



“黄河边长大的滨州女儿”田林芝： 描绘国际舞台上受欢迎的中国脸谱

滨州日报/滨州网记者 樊飞

拉丁美洲巴塔哥尼亚高原,素有“风土高原”之称,一年中大部分时间都在刮着强劲的风。时速超过110千米的风,推动着高原上风力发电机巨大的叶片,将风能转化为电能,输向高原南部地区。

这个风电项目是由中国民营企业上海新源启能风力技术有限公司(下称“上海新源启能”)牵头的联合投资团队在拉丁美洲“抱团出海”的实践。田林芝是这家民营企业的掌舵者。

在亚洲、欧洲、北美洲、拉丁美洲,田林芝带领团队践行“一带一路”倡议,输出可持续发展理念,开展可再生能源项目。她还带领团队参与了俄罗斯北部北冰洋上一个海上石油开发项目;与美国能源部合作,参与了战后伊拉克石油重建;与美方合作伙伴一道把AP1000核电技术引入中国,同时与团队参与了国内外某些能源项目。

“美国全球股本公司(GEC)董事长兼首席执行官”“SINOWIND公司董事长兼首席执行官”“美国最大的游说律所-Patton Boggs律所高级顾问”“美籍华人”……在田林芝众多的社会角色中,她说最让她感到温暖的永远只有“黄河边长大的滨州女儿”这一个。



张丹 摄影

从胜利油田滨南指挥部到石油工业部,人生打开一扇窗

“我生在滨州,长在滨州,是滨州的女儿,黄河的女儿。”田林芝说,“我在农科所长大的,有过那个年代的苦和乐。”

田林芝的父亲田向前,黄埔七期抗日将领、济南战役起义将领,于1956年从中国人民解放军军政大学军事教育岗位,转业到山东的北三区滨州(原惠民专区)农垦局,后于文革时期下放到农科所。那时候农科

所有来自上海、北京、南京等全国各地的知识分子。大人们在种地、搞科研,田林芝和小伙伴就排着队在旁边看,有什么活也跟着大人学着干。

“我感恩我的父母。那时候虽然穷,但我们兄妹总穿得干干净净,打个补丁也是整整齐齐,就是一件白衬衣母亲也要求叠得板板正正。”田林芝回忆。母亲影响她养成的好习惯跟了她一生,前辈的优良传统和作风也伴随她一生。

家风的熏陶,田林芝在此后的十年里把“准确、执着、坚持”作为自己的行事准则。

十几岁参加工作,第一站是胜利油田滨南指挥部办公室。1985年,石油工业部从每个油田抽人去北京工作,这年底她被调到石油工业部中国海洋石油总公司,先后在部里多个部门工作。

在大庆油田开拓者之一的宋振明等老石油人的熏陶下,田林芝开

了在能源领域的征程,打开了人生的一扇窗。

石油部门是最早进行外事活动的部门之一。田林芝说:“离开滨州的时候外语就是个会说‘yes’‘no’的水平,出国的话,外语关首先得过关,还要学经济,学专业课,没有任何捷径,就是加班加点地学习。”那段时间田林芝经常骑着车子到处补课。

在华盛顿创业,立志帮助更多中国企业抱团出海

1990年,田林芝到了中美洲,此后一直从事经济贸易工作。后到美国工作,学习和接触的领域逐渐扩展到油气以外的能源行业。“当时我看到了美国的管理方式,发现了很多咱们没有的东西,我觉得我应该帮助中国公司走出去,把外国技术引进来,所以决定创业。”

她在美国创立了总部位于首都华盛顿的全球战略公司(Global Strategies, Ltd.),从事政府关系和法律事务。现在她领导的还有在全球石油和天然气、电力、通讯和医疗技术等

领域投资的GEC技术控股有限公司、新能源电力公司SINOWIND等。

“我们在企业规模上无法同大型央企和国际大型能源公司比较,但是我认为我们在企业愿景和理念上可以和他们比肩。”田林芝说。

工作方式是“以柔克刚”,工作态度却是“以刚克刚”。她常年在北京、华盛顿两点一线之间奔波。田林芝说,“不管中国还是美国,团队为什么愿意跟着你干,首先得有责任心,要对自己负责,对团队负责,更要有社会责任。”

她说,有段时间自己处理能源贸易摩擦的业务做得多一些。一次去美国国会,她发现中美的思维方式有很大差异。“我就觉得要把中方的观点正确地传达给美方是一种责任。”遇到美国制裁中国公司,要埋头研究怎么解决问题,不让中国公司受制裁,让中美互相接受对方的理念。“这是我追求的价值。”她说。

在担任美国最大的游说律所-Patton Boggs律所高级顾问的15年中,她为增进中美相互了解、促进中美经贸合作方面作出了积极贡献。

多年来,田林芝曾在中国、美国、意大利、埃及、俄罗斯、英国以及中南美洲等国家和地区担任当地公司的顾问,为中国公司“走出去”和外国企业拓展中国市场做了大量工作。

在2017年第七届中国能源高层对话会上,田林芝获得了“2017中国能源年度影响力人物”奖项。颁奖词中这样评价她:“一个‘巾帼不让须眉’的女子。她雷厉风行,以柔克刚。她辗转于各国政府与大型企业之间,倾力推动‘多种所有制’企业抱团出海,就是为了给子孙后代一个绿色、可持续的美好未来。

项目国际舞台上描绘受欢迎的中国脸谱

在拉丁美洲的风电项目中,中方项目联合体包括了央企、民企、银行和保险机构,由田林芝领导的“新源启能”牵头。项目采用中国技术,出口中国制造的机电设备。通过践行绿色低碳战略,把“一带一路”倡议带到了距离中国最远的拉丁美洲,输出

中国“能力”,传递中国“善意”。

拉美的项目竞争很激烈,谈判桌也是一场没有硝烟的战场。“谈判桌上没有机会让你再去谈一次,更没有国企、民企之分,外国人看到的只有一个脸谱,就是‘中国企业’,我代表的是中国,出了国门就要考虑国家利

益。”田林芝说。“拉美的政治波动比较大,在波动过程中怎么保证中方的资金安全是首位的,其次才是如何让两边的政府认可,你的谈判理念和方式得让对方接受,在谈判桌上都得做出迅速反应。”

有些朋友把田林芝称为“民间外交家”。她对这个称呼笑了笑说:“企业在目的国要树立良好的‘企业公民’形象。从公司的角度去做一个公共外交,一个项目做好的话就是一个比较好的外交工具。”

滨州是最牵挂的地方,为家乡做事义不容辞

2016年,接到要开同学聚会的第一个电话,她就飞也似地赶回滨州。田林芝足迹横跨大洋两岸,遍及北京、西雅图、纽约、华盛顿和中美洲等地,而家永远是她最牵挂的地方。

一年来,她联络滨州一中(原北镇二中)七级八级的同学建立了微信群,每天坚持向老师请安问好、发新闻、发诗歌、发音乐,无论在国内还是国外,无论工作多忙,从未间断一天。

谁不愿咱家乡好?她说:“滨州需要的是蓝天,需要高质量的土壤,要留给后代留下可持续发展的东西。”

“滨州作为农业大市怎么利用先进技术提升农业发展水平,是我们该做的。”她介绍,美国中西部的城市农业发展得很好,某些州也是玉米种植大州,有丰富的经验,特别是玉米深加工用于清洁能源和其他的工业用品方面,双方还存在着很大的合作空间。“有需要,我就从美国带团队过来跟滨州企业对接。这是家啊,为家里做事情义不容辞。”田林芝的丈夫Norman Swanson在一旁开玩笑说:“她很有影响力。”

中国企业响应“一带一路”倡议走出去,输出的应该是“解决方案”,而不应该是“问题和麻烦”,要展示大国风采,避免遭到国际社会的误解。“优秀的企业公民要成为社会以及全球所欢迎的一员。”田林芝说。

采访结束,田林芝说滨州的企业国际化进程很快,有很多著名的企业家。她结合近年来新源启能在海外可再生能源投资

领域的实战经验,为滨州企业走出去提了九点建议。

一、务必确保投资项目是可持续的,环境友好的。二、务必确保项目所在地的营商环境是健康的。“很难想像在一个政局动荡,动辄实行国有化、外汇管制和进出口规定严苛的国家投资会有好的结果。”田林芝说。

三、务必确保公司和项目能够得到目的国中央政府和地方政府的支持和鼓励。四、务必选对当地合作伙伴,聘请优秀的咨询顾问团队,这样可以源头上规避进入新市场的风险。五、务必搭建好项目的财务结构。六、尽可能地多采用中国技术、装备和承包单位。七、优先考虑中国企业

作为合作或投资伙伴。八、充分利用西方在融资结构设计方面的优势,为项目打造一个健康的融资和债务结构,确保项目的财务健康。九、始终服务于地方经济、社区和环境。十、打造优秀企业公民形象,展示中国企业魅力。

如何理财投资?



“搏·弈”给您资产保值吃定心丸,中国银行正在推出的“搏·弈”按期开放理财产品,属于保本浮动收益类理财产品,货币种类繁多,期限灵活自由,募集资金主要投资于国债、中央银行票据、金融债;银行存款、大额可转让定期存单(NCD)、债券回购、同业拆借;高信用级别的企业债券、公司债券(含证券公司短期公司债券)、短期融资券、超短期融资券、中期票据、资产支持证券、非公开定向债务融资工具,可满足各类投资者的资金配置需求。欢迎客户前来认购。

详情可咨询中行各网点或95566



天南地北



“滨州市荣誉市民” 黄国丰黄国定： 将黄河楼打造成一个 文化旅游综合体

滨州日报/滨州网记者 王辉 通讯员 张春峰

8月20日,滨州市委副书记、市长崔洪刚会见了获得“滨州市荣誉市民”称号的滨州高新丰定轩古陶瓷研究院院长黄国丰先生、滨州高新博物馆馆长黄国定先生。

黄氏兄弟祖籍广东宝安,幼年随父母定居香港。受家庭的影响,兄弟俩兴趣相投,自小喜爱中国古陶瓷收藏及研究,并得家传收藏及文物知识心得。

弟黄国丰在美国伊利诺伊大学厄本那香槟分校取得土木工程系学士学位,又获加州大学伯克

利分校建筑结构硕士学位,定居美国加州多年,后回祖国大陆发展。上世纪90年代初,为继承家族收藏事业,他与其兄、香港收藏家黄国定共同创办“丰定轩”陶瓷收藏馆。

已有近50年收藏经验的黄氏兄弟有意将多年家族积累的具有历史、艺术价值的藏品无偿捐赠社会,变“孤芳自赏”为“大众共享”。近年来,为找寻藏品的“最佳归宿”。

600件珍贵文物无偿捐献给滨州高新区

海外华人黄国定、黄国丰兄弟,本来与滨州高新区毫无渊源,与该区党工委书记李福友更是素昧平生。但是,共同的兴趣爱好,共同的高尚思想境界,使得他们一见如故,相见恨晚。黄氏兄弟高兴地说:“我们找到了知音,我们收藏的文物有了可靠的归宿,找到了家!”几番往来之后,他们毅然决定,把自己投入巨资收藏的600件文物,无偿捐献给滨州高新区,入藏博物馆。

黄氏兄弟捐赠的珍贵文物,价值连城,有许多是无价之宝。谈起文物收藏,黄国定兄弟介绍:受父亲影响,我们兄弟俩年轻时已得家传,喜欢古物,兴趣相同。1991年,我们兄弟俩共创了“丰定轩”。

当前,很多人收藏文物是为了赚钱。而黄氏兄弟收购了文物,却无偿捐献出来。黄国定说:“我们在收藏过程中见到人们文物保护意识不强,特别是承载着几千年文化的珍贵文物遭到破坏,看到大量流失海外的文物在国外被拍卖和展览时,感到非常痛心。随着国家相关法律法规的出台,国家不断加

大对文物的保护力度,特别是我们兄弟回国二十几年来,在与不同城市及大学院合作设立丰定轩陶瓷馆时,当看到当地政府对文物重视程度之高,人们对文物的保护意识之强时,是我们兄弟俩感到最欣慰和喜悦的。“变‘孤芳自赏’为‘大众共享’,让文物能够得到更好的保护与利用,不但是我兄弟俩的心愿,更是为了完成我们整个家族的心愿。”黄国定说。

据了解,到目前为止,黄氏兄弟共与中国孔子基金会儒家文化博物馆、山东莱芜博物馆、扬州大学、上海大学等城市及院校合作设立了12家博物馆,其中就包括滨州高新博物馆“丰定轩”捐赠陶瓷馆。

以黄氏兄弟设立的“丰定轩”捐赠陶瓷馆为基础,滨州高新区在国家级科技企业孵化器二至四楼的三层空间里成立了滨州高新博物馆。其中设置15个内容迥异的展厅,陈列着新石器时代至民国时期的精美陶瓷、玉石、墨砚等2540件珍贵文物。

将黄河楼打造成一个文化旅游综合体

滨州的黄河楼位于黄河岸边,位置优越,滨州市委、市政府一直在研讨黄河楼的开发利用。崔洪刚市长会见黄氏兄弟时,双方也都希望通过合作研究,把黄河以北一些有影响的历史文物展品放进黄河楼,提高黄河楼的价值品位和利用率,提高滨州市文化品位,丰富人民群众文化生活。

据了解,屹立在滨州城区蒲湖水面的东关岛上的黄河楼,2010年5月动工兴建,建筑面积9207平方米,高度70.7米,地上12层,地下1层。地上12层中9层为观光游览层,3层为储藏设备层。站在黄河楼上,南可观黄河滔滔东去,北可瞰市区繁华,成为滨州乃至黄河三角洲地区的标志性建筑。

黄河楼工程是蒲湖风景区改造的一个重要组成部分,建设目标是建成集旅游观光、黄河文化、书画工艺品展销于一体的公共建筑,使之成为滨州市一个标志性的新亮点和黄河沿岸重要景观之一,并以此进一步推进滨州市旅游产业和文化产业的发展。

“黄河楼以黄河来命名,足见其定位之高,格局之大,所以我每次来必看黄河,必看黄河楼。现在能有机会一起参与其开发,感到非常荣幸!”黄国定说。

下一步在黄河楼的开发利用上,黄氏兄弟将会与滨州市政府、

高新区管委会一起做出具体详细的方案,总体思路是:准备将其命名为“黄河万佛楼”,让其成为滨州的一张名片!让人们在旅游观光的同时,能够提高素养、净化灵魂、升华人格。让黄河文化、佛教文化和中华古陶瓷文化有机结合起来,打造成知名黄河文化旅游胜地、佛教与古陶瓷文化研究高地、爱国教育基地,更好地促进中华文明的交流、传承和发展。

“我们兄弟多次到黄河楼参观考察,发现这个新的建筑物缺少一点古文化、古文物等老的东西。该如何开发黄河楼呢?我们认为,佛像最接地气,最能吸引人们来这里游玩参观,因此我们就想先把佛像放进黄河楼,然后一步一步的将其开发运营起来,最终将黄河楼打造成一个集文化、哲学、宗教、旅游于一体的综合体。”黄国丰说。

“滨州,是近年来冉冉升起的一颗新星,是镶嵌在黄河三角洲的一颗璀璨明珠。滨州自古人杰地灵,历史积淀深厚,文化源远流长,虽然在文化产业上还存在一些问题,但如果进一步的挖掘,肯定会大有文章可作。我们希望通过努力,能把文物带到滨州,将历史文化发扬光大,为滨州文化发展作出更大的贡献。”黄氏兄弟表示。