



滨州在京博士联谊会专家来滨考察对接

滨州日报/滨州网讯(记者 刘青博 报道)3月28日,滨州在京博士联谊会常务副会长、中央财经大学城市经济研究所所长路卓铭带领9位知名专家学者“大咖”来滨考察对接。市委常委、常务副市长赵庆平出席对接活动。

博兴县融媒体中心揭牌成立

滨州日报/滨州网讯(记者 董锋磊 通讯员 李超 陈光志 报道)3月28日,博兴县融媒体中心揭牌成立,标志着博兴县委融合发展进入新阶段。市委常委、宣传部长王晓娟参加揭牌仪式。

市十一届人大四次会议以来代表建议交办会议要求

确保答复率达到100% 代表满意率达到100%

滨州日报/滨州网讯(记者 荆常忠 通讯员 戚婧 王美健 报道)3月28日,市十一届人大四次会议以来代表建议交办会议召开。市人大常委会党组副书记、副主任王文禄,副市长贾善银出席会议并讲话。

链金融和区块链创新驱动、国内K12教育信息化、国内智慧城市交通板块四方面内容与我市相关部门、企业负责人进行了深入交流和对接,并为滨州高质量发展建言献策。赵庆平表示,希望各位专家能与滨州开展合作,为破解滨州各行业的发展瓶颈和难题指点迷津,为“富强滨州”建设提供智力、信息、技术和资金支持。

批评和意见138件,8件代表建议作为2019年度重点建议,由市人大有关专门委员会重点督办。会议指出,对于已经办结的代表建议,要及时答复每一位领衔代表和建议代表,确保答复率达到100%;对因政策原因和客观条件限制暂时不能解决的,要把原因向代表讲清楚,力争代表满意率达到100%。

联通(山东)产业互联网有限公司滨州办事处成立

滨州日报/滨州网讯(记者 刘青博 通讯员 宋鹏 赵云凯 报道)3月28日,联通(山东)产业互联网有限公司滨州办事处揭牌仪式和5G应用展示会在滨州联通公司举行。副市长曹玉斌,山东联通党委委员、副总经理韩冰出席活动并致辞。

曹玉斌表示,滨州联通和各行各业重点企业要以此次展会为契机,深化合作,积极布局5G网络建设,引领5G产业发展,更好地推动滨州经济社会发展实现数字化、网络化、智能化高质量发展,为“数字滨州”“富强滨州”建设作出积极贡献。

滨州电动汽车充电站 充电电量超1500万千瓦时

滨州日报/滨州网滨州讯(通讯员 刘春迎 纪海强 李兴旺 报道)3月25日,山东省第一个县级高铁站充电站——邹平市高铁站电动汽车充电站项目正式开工建设。至此,国家电网滨州供电公司充电站已经覆盖全市高速公路服务区、城市重点区域、公交车发车区和高铁站区。

截至目前,滨州市电动汽车充电站累计充电电量已超1500万千瓦时。今后,滨州供电公司还将建设大规模充电综合体,为新能源汽车推广发展提供更加完备的服务,促使充电站建设不断优化调整。

3月30日我市将开展12333统一咨询日活动

滨州日报/滨州网讯(记者 隆卫 通讯员 明然 衣芳竹 报道)近日,记者在市人社局获悉,我市将于3月30日在万达广场一楼开展以“智慧人社 智慧服务”为主题的12333统一咨询日活动。

近年来,我市以“智慧人社”为着力点和牵引,不断优化业务流程,创新业务受理、经办和服务模式,建立了线上线下融合的公共服务体系,探索形成了许多行之有效的便民渠道和服务模式,持续推动人社事业改革发展,惠民政策落地实施,方便企业和群众办事创业。

无棣发放近49万元民生灾害救助综合保险补偿金

滨州日报/滨州网无棣讯(通讯员 张海鹰 贾金林 报道)日前,笔者从无棣县民政局了解到,截至2018年底,保险理赔服务中心共接到全县民政部门及群众咨询、报案电话949次,符合救助条件立案91件,已结案75件,完成发放救助补偿金共计48.9512万元;未结案16件,后续工作正在积极推进。

据了解,为减轻自然灾害、意外事故给广大群众生命、财产安全造成的损失,无棣县将民生灾害救助综合保险列入县政府确定的2018年十大“民生实事工程”之一,县财政出资120余万元为全县14.92万户、44.76万人购买了民生灾害救助综合保险,赢得了广泛好评。

围绕新旧动能转换、乡村振兴、“三大攻坚战”等全市重点工作 全市科协系统部署开展“1+N”重点联系工作

滨州日报/滨州网讯(记者 罗军 通讯员 李欣 报道)近日,市科协面向全市科协系统部署开展“1+N”重点联系工作。

据了解,此次“1+N”重点联系工作旨在聚焦“三性”、去“四化”,引导全市科协系统领导干部走出机关,深入基层、深入一线,整合全市科协系统资源和力量,更有针对性地服务创新驱动发展、服务科技工作者,团结引领全市广大科技工作者投身创新实践,更好地助力“富强滨州”建设。

科协工作联系紧密的重点企业、重点项目、重点学会、重点专家、重点科技平台,市科协和县市区科协科级以上干部每人联系其中一个,同时市科协副县级以上领导干部每人重点再联系一个县区、一个乡镇,形成“1+N”重点联系制度。

为保证联系服务取得实效,本次活动倡导结合实际,采取深入调研发现问题,了解联系企业(项目)在科技方面的发展需求和瓶颈,整合科协资源重点给予服务与支持;搭建联系平台;搭建“双招双引”平台为联系县区、乡镇、企业、项目招引更多符合其自身发展需求的人才和资源,为联系对象

工作者,服务创新驱动发展,服务全民科学素质提升,服务党委政府科学决策。统筹联动、稳市强县,将县市区科协纳入重点工作,纳入全市科协大盘子,进一步强化引领作用,加强对县市区科协的工作督导与考核,实现以市带县、市县联动。同时,加强基层组织建设,在全市有影响力的大企业建立科协组织,恢复、新建一批重要学会组织,在优势产业集中的县市区建立一批县级学会,提升县级学会对区域产业发展的影响带动作用。



“擦亮”党员身份 不忘入党初心

为发挥基层党员模范带头作用,增强政治意识、看齐意识,沾化区下洼镇组织开展了优秀共产党员“挂牌”亮身份活动。全镇1960户党员家庭的门前贴上了“优秀共产党员”标识牌,用这种方式让党员们集体“亮相”。

红色的小牌子,成了基层党员的学习牌、责任牌、警醒牌、连心牌。“挂上这个牌子,是一种荣誉,更是一责任,它时刻提醒着自己不忘初心,牢记使命。”该镇东下洼村优秀共产党员张海元说。(滨州日报/滨州网通讯员 贾海宁 顾秉林 摄影)

邹平市聘任政府智库首席金融专家

滨州日报/滨州网邹平讯(通讯员 高雷 曲滨滨 报道)3月27日,邹平市举行聘任山东省金融资产管理股份有限公司总经理张贵言为政府智库首席金融专家。

据了解,山东省金融资产管理股份有限公司是由省政府批准设立的省级金融资产运营公司,经中国银保监会公布具备省内金融企业不良资产批量经营资质。截至2018年末,公司管理资产规模近800亿元,各项经营指标表现良好,管理包括企业重组发展基金、房地产重整基金以及金融资产投

资基金等各类私募基金。邹平市由此成为全省首个省金融资产管理公司合作对象。通过双方全面深度合作,特别是在不良信贷资产化解处置及市场化基金投资方面进行良好合作,有助于进一步优化区域金融环境。

博兴县曹王镇乐创电商生态城项目日前正式奠基,着力引入互联网和新零售理念 发力线上线下联动销售 赋能厨具产业转型升级

滨州日报/滨州网记者 董锋磊 通讯员 焦武昌 邵强

日前,博兴县曹王镇乐创电商生态城项目正式奠基。坐落于博兴一众厨具生产企业群中的乐创电商生态城,为“中国智慧厨都”带来了拥抱互联网和新零售的机遇和希望。

“互联网时代,实体经济离不开互联网,互联网企业更离不开实体经济的支撑。”广东乐创电器有限公司总经理吴领棠,在谈到为何将项目落户曹王镇时这样说。自从6年前,乐创来到博兴采购商用厨具,到发展成全国商用厨具销量第一,再到独立地塑造乐创品牌,都离不开博兴厨具生产商的支持。

“这里生产的厨具质量可靠,我们在几年前,从博兴的产品采购价值已经达到1亿多元,如今选在这里投资

建项目,可以更好地、更便捷地接触供应商,做好售后服务。”吴领棠表示。

据了解,乐创电商生态城项目坐落于曹王镇,邻近幸福镇,这里聚集着博兴县大量厨具生产企业。总投资5.6亿元的乐创生态商城项目以互联网应用为核心,以“乐创新零售”为模式,集研发、制造、营销、服务等流程集中化、数字化于一体。建成后,将在博兴县率先实现商厨产品的全国线上线下联动销售,并依靠大数据分析进一步转变传统的厨具产业经营模式,带动商厨产业整体提档升级。

不仅如此,乐创电商生态城还着力打造年轻人的创业基地,培养具有互联网思维与商用厨具知识的年轻人。吴领棠表示,该项目还为年轻人

专门创立创业孵化中心,为他们提供一个聊创意、分享知识的平台。

曹王镇党委书记吕友庆表示,乐创电商生态城成功落户曹王意义重大。一方面,这是该镇认真贯彻落实省、市、县委“担当作为、狠抓落实”部署要求,真正把“规划图”变成“施工图”的具体举措;另一方面,还将进一步带动曹王及周边商厨产业的优化整合,进而带动周边乡镇的发展。

谈及如何做好项目落地,做好“店小二”,吕友庆表示,曹王镇将从三个方面做好服务:优化环境补短板。持续加强基础设施建设,积极拓宽曹王镇205国道至幸福曹王段,打通二路至曹王路,构建“二横三纵”的镇区大动脉,实现行政区、住宅区和项目

集中区的全方位畅联升级,让群众体验到便捷出行的加速度。

招才引智激活力。坚持招商引资与招才引智并重,充分借助科技副镇长以及现有的科技型企业,进一步密切与中国农科院、山东大学、齐鲁工业大学、江苏大学等科研院所的对接合作,不断扩大人才资源库,为产业创新提升、新旧动能转换提供更多的智慧和智力支持。

狠抓服务提效能。深入推进“一次办好”改革,加快推进“一站式”党群服务中心建设,更好地为客商服务。进一步完善领导干部联系结对、盯靠服务企业制度,为客商提供“店小二”“保姆式”的精准服务、跟踪服务、全程服务和贴心服务。

“进”:在转型中突破成长“S”曲线拐点

(上接第一版)

与此同时,个人金融、银行卡、个人信贷、网络金融等各部门奋勇争先,各条业务线和各支行网点也在旺季营销工作中抢抓机遇,积极作为,形成“单项工作争第一、全面工作创一流”的良好氛围,无论是经营状况还是全行干部职工的精神状态,都展现出新的气象。

通过全行的共同努力,从2017年开始,该行经营逐步企稳,资产质量攻坚战稳步推进,存贷款市场竞争力持续增强,经营质态和队伍状态大幅改善,全行经营朝着好的方向不断前进。“我们确定的战略方向和战术举措是完全正确的,而且也检验出全行在应对区域经济增长放缓、同业竞争压力加剧等复杂局面的能力是过硬的。”乔宏宇说。

中间业务收入是“进”的“牛鼻子”

在经济新常态下,经营出现了拐点性变化,一家银行盈利能力的高低

已不再完全取决于规模。规模依然重要,但结构、效率和质量等因素开始压倒规模。

对银行业来说,非息收入是检验银行转型、创新的标尺。其中,中间业务是非息收入的重中之重。中间业务又称表外业务,商业银行的中间业务主要有本外币结算、银行卡、信用证、备用信用证、票据担保、贷款承诺、衍生金融工具、代理业务、咨询顾问业务等。

“在当前拨备前利润、净利润等盈利性指标出现大幅下滑的情况下,全行上下牢牢抓住中间业务收入这一‘牛鼻子’,通过发动全员力量,抓小、抓细、抓早,精打细算,久久为功,带动全行经营转型实现质的跃升。”乔宏宇说。

工行滨州分行改变过去粗放型的盈利模式,中收实现均衡优于全省平均水平。尤其是进入2019年以来,低资本消耗和无资本消耗的中间业务收入占比大幅提升,大大改善了该行的资产质量,中间业务收入较同期实现正增长,全省系统内排名第2。

互联网是“以客户为中心”的新领域

“客户在哪儿”“存款去哪儿”是银行人关注的焦点,也是当下银行的难点。

当下,客户有了更丰富、更多元化的金融与非金融需求。比如“存款立行”早就有了新战场。物理网点已经搬到了一个分散化的智能手机上。每一个手机就是一个网点、一个柜台、一个人工智能服务的柜员、一个金融超市。这样导致存款在银行间搬家非常容易,哪家理财收益率高,期限设置便利了,动动手指,存款就搬家了。

互联网提出了挑战也提供了答案。谁更懂市场、更懂客户,谁就能在同质化竞争中脱颖而出。工行滨州分行深入研究移动互联网时代背景下的客户发展、服务提升规律,依托融e行、融e联、融e购三大平台,借助手机银行快速发展的时机,主动开展“社交式”金融服务,大力推广融e缴费、

工银e支付、线上POS等支付产品,账户类交易、工银e投资等投资理财产品,以及网贷通、金融资产自助质押贷款等互联网金融产品,扩大线上支付、缴费、理财和融资比例。截至目前,该行40家网点全部实现智能设备全覆盖。

当前,国家倡导大力发展普惠金融和支持民营企业发展,工商银行响亮提出“不做小微就没有未来”的口号。为此,工行滨州分行成立普惠金融事业部和普惠融资业务审议小组,审议业务范围包括法人端经营快贷、抵快贷等网络融资业务,小组审议会根据各行报送业务情况随时召开,确保普惠融资业务“随报、随审、随批”,进一步提高网络融资业务办理效率。

“稳”的重心要放在效益、质量、风控等方面。“进”的重心要放在提升服务实体经济效能上,促进金融和实体经济良性循环。稳中求进,稳中有升,赢得市场竞争主动权,这就是工行滨州分行的转型之道。