



自考出本科文凭, 创立两家公司, 热心公益事业, 身患小儿麻痹症的董婷婷活成了别人眼中的传奇——

# 双拐人生“亭亭玉立”

滨州日报/滨州网记者 李淑霞



王健 摄影

拄双拐十余载寒窗苦读成绩优异, 却因身体原因被大学拒招, 工作之余自考本科文凭

1968年11月, 在父母幸福的希冀中, 董婷婷出生。然而, 1岁3个月时, 刚刚学会走路的她便患上小儿麻痹症, 头部以下全部瘫痪。

本该无忧无虑的童年时光, 董婷婷却只能被父母带着四处辗转求医。多方治疗加刻苦锻炼, 终于, 在7岁时, 她可以拄着双拐行走了。

而重新学会走路的过程, 较之普通小儿的蹒跚学步, 所要承受的苦, 累何止千倍。每天重复上百次的摔倒、站起, 背后是小女孩坚强的泪水和咬牙坚持……

由于担心因身体原因受到同伴嘲笑, 到了董婷婷读小学的年纪, 父母便将她送到了奶奶家。小学、初中、高中, 无论路途远近, 也不管风霜雨雪, 董婷婷都坚持着自己的求学路。

因成绩优异, 加之自身的豁达、善良, 在校十余年间, 董婷婷没有因为身体的残缺被嘲笑。相反, 她和同学们相处融洽, 并得到大家的热情搀扶、帮助。

1987年, 参加高考并达到山东大学录取分数线的董婷婷, 没有等来期待的录取通知书。一问, 原来是她的身体条件不符合当时的录取政策。

梦想遭遇挫折, 经历过短暂的沮丧后, 董婷婷将心中的委屈、不甘化作继续前行的动力。到邹平福利公司工作后, 她利用业余时间备战山东师范大学汉语言文学专业自学考试。

十几门课程, 每天挑灯学到半夜, 在董婷婷看来都不算什么, 最难的是到滨州参加自学考试的过程——父亲要骑自行车送她到车站, 之后她自己坐上车赶到滨州, 下车后还要想办法赶到距离车站不算近的考点。“对于普通人而言轻而易举

邹平韩店镇青梅村一条乡间小路上, 一个七八岁的小女孩拄着双拐缓慢挪动, 从奶奶家到学校二三百米的路程, 在她眼中是如此漫长……

40余载岁月流转, 这个自幼身患小儿麻痹症的女孩, 倔强地一路行走出如今的美丽人生, 身后留下一串令人感慨、钦佩的脚印!

日前, 在邹平市妇女儿童活动中心, 经营着两家公司并热心公益的董婷婷, 向记者讲述了自己的成长经历、奋斗故事。茶香氤氲中, 无数次的跌倒、爬起、前行, 一路的泪水、欢笑, 都被描述得云淡风轻。



早教中心

“没有拼尽全力的倾情付出, 哪能得到想要的成果?”董婷婷说。

对工程材料的严格把关, 对工程质量的精益求精, 让邹平汇邦装饰工程有限公司在当地逐渐有了知名度。公司从成立之初的两个人, 年收入几万元, 发展到30名员工, 年营业收入上千万元。公司先后承接了天地缘酒厂厂房、邹平交通局稽查中心及客运站、海华纸业等众多单位的墙面粉刷、办公楼整体装修等工程, 以过硬的质量赢得了客户信任。

2014年, 一位邹平当地的老客户要到新疆建分厂, 找到汇邦装饰工程有限公司, 问能否承揽厂房的装修业务?“没问题!”客户的信任让董婷婷没有丝毫迟疑。

“没到过新疆的人可能想象不到那里的风有多狂。有一次, 若不是一个工人眼疾手快抓住了我, 突起的狂风能把我的吹倒甚至吹跑。”董婷婷心有余悸地说。

工地上除了工人, 几百里地不见人烟, 没有餐厅, 没有厕所……工地上没有车, 董婷婷就雇辆出租车, 晚上把她送去市里的旅馆住下, 早上再跑一个多小时送她回工地。

“有人说, ‘给你支顶帐篷住到工地省得来回跑麻烦。’我说, ‘不行不行, 晚上被野狼叨走可咋办?’”回想起当时的情景, 董婷婷不禁笑了起来。

聚力早教产业, 把“运动宝贝”打造成邹平最大且具有引领能力的早教机构

很多人惊讶于董婷婷的智慧与才情, 佩服其强大的内心和想干就干而且要好、永不退缩的毅力。对此, 董婷婷最感谢的还是父母的开明和有效引导。无论求学还是工作、创业, 父母都会一直鼓励她去做或者应该做的事情。

董婷婷也越来越意识到, 让孩子接受科学而完整的早期教育, 不但可以开发孩子潜能, 而且正确的引导以及良好的原生家庭教育会影响孩子一生。于是, 她将目光投向早教领域, 并经多方考查, 反复比较鉴别, 最终敲定总部位于北京的“运动宝贝”早教品牌。

李庄小圆葱触网、触电, 开启了无限广阔的销售空间, 但是问题也接踵而至: 散户种植, 农产品品质无法保证, 且抵御市场风险的能力差。为了解决这些问题, 冯崇宝通过参加镇上的农业知识培训班和外出观摩学习, 不断调研市场, 尝试探索新的种植模式。

为提升规范化种植规模, 满足客户订单品质需求, 2011年, 冯崇宝组织成立了惠民县浩东果蔬种植专业合作社, 对种植户进行统一供种、统一技术、统一管理、统一收购、统一销售, 并以“合作社+农户+基地”模式, 发展订单种植基地面积3000余亩, 带动订单农

群众早教观念淡薄, 存在很多误区。董婷婷就聘请专家来中心指导, 通过开设父母课堂、举办家庭教育宣传会等形式, 增强家长们的早教意识。如今, 运动宝贝早教中心已成为邹平最大且具有引领能力的早教机构, 吸引上千名幼儿前来接受高质量的早期教育。

以运动宝贝早教中心为载体, 2017年, 董婷婷成立运贝儿文化艺术咨询有限公司, 实现了投身儿童早期教育事业的全面转型。

心怀感恩, 热心公益, 自己十分节俭, 却不吝惜时间和金钱的付出

今年4月19日, 邹平市妇女儿童活动中心正式启动运营。

“花开创业园、爱心妈妈‘悦读馆’、一站式教育综合体……”这处由邹平市妇联和邹平运贝儿文化艺术咨询有限公司联合建设的妇女儿童活动阵地, 因其完善的功能、一流的设施, 独到的设计运作模式, 受到省市各级领导好评。

邹平市妇联主席董丽至今清楚地记得董婷婷找到自己时的情形。2018年10月的一天, 拄着双拐的董婷婷敲开了董丽的办公室, “我想为咱邹平的妇女儿童做点事儿……”一番思想的交流碰撞, 两人有了建设妇女儿童活动中心的想法。迄今, 董婷婷已为妇女儿童活动中心投入数百万元。而除了金钱, 她更多的是时间、精力的付出。

事实上, 董婷婷的这份公益之心并非一时兴起。早在乳胶漆厂成立之初, 她就安排了三名下岗女性到厂里从事一些力所能及的工作。转型做教育后, 在招聘早教老师时, 她又优先安置贫困家庭出来的大学生。另外, 她还是邹平市“爱心妈妈”“幸福护航志愿者”……

如今, 事业有成的董婷婷, 完全有能力让自己生活得更好一些, 追求一些高端消费亦无可厚非。但有人替她算了算, 正常情况下, 董婷婷一天的花费不超过30元钱。一辆别克车开了近十年, 出差在外住最普通的宾馆; 出门买东西, 要货比三家, 精打细算……

“每个人都有不同的价值追求, 这个世界上, 有比挣钱、花钱更重要的东西。”董婷婷说。

## 我市第十届残疾人就业创业洽谈暨相亲会举办

滨州日报/滨州网讯(记者 荆常忠 通讯员 赵滨 报道)5月17日上午, 在第二十九个“全国助残日”来临之际, 由市残疾人联合会、市人力资源和社会保障局、市司法局、市税务局主办, 市残疾人劳动就业服务中心承办的滨州市第十届残疾人就业创业洽谈暨相亲会在市职业康复培训中心举行。

招聘会吸引了400余名残疾人参加, 企业超过30家, 现场人头攒动, 登记和签约人数不断上升。滨州衣依洗衣有限公司的现场招聘负责人告诉记者, 一上午的时间已经

有20多名残疾人有意向入职。在本次活动的婚恋交友区, 数十名残疾朋友将个人信息挂在了信息板上, 希望借此找到自己心仪的另一半。活动现场, 还特别设置了婚恋和交流咨询区, 旨在帮助残疾人解决婚恋问题。

据悉, 该活动自2010年5月启动以来, 此前已成功举办九届, 吸引了来自滨州、东营、潍坊、济南、曲阜、河北和吉林等省市的千余名残疾朋友和众多爱心企业参与和支持, 其中60%以上的残疾朋友与招聘企业成功签约。

## 滨州市关爱自闭症儿童公益小组成立

滨州日报/滨州网讯(记者 郭向春 报道)为了引导更多人了解并接纳自闭症群体, 消除歧视, 引发社会关注和关爱, 5月18日上午, 由市阅读协会策划组织, 市青年美协、市保险业协会、齐鲁晚报、现在美术馆主办, 金钥匙儿童康复中心承办的关爱自闭症儿童公益小组成立启动仪式举行。

现场, “滨州市关爱自闭症儿童公益小组”正式成立。下一步, 公益小组将持续开展针对自闭症儿童的关爱公益活动。

义卖环节, 保险公司、企业及爱心人士现场购买了市青年美协画家们捐赠的30余幅字画, 所得款项全部捐赠给金钥匙儿童康复中心的自闭症儿童, 用于他们的康复训练。

据了解, 书画作品征集时, 得到了市青年美协画家们的积极响应。其中, 滨城区第八中学的林杨老师得知此事后, 立即与滨城区美术名师工作室的同事们商议, 共捐赠作品12幅, 他个人更是捐赠了两幅超写实油画作品。

## 天街小集·首期青年画家藏品展开幕



滨州日报/滨州网讯(记者 郭向春 通讯员 吴荣平 报道)5月17日, 由滨州传媒集团融媒体中心、滨州市青年美术家协会主办的天街小集·首期青年画家藏品展暨开幕仪式在现在艺术沙龙开幕。

据主办方介绍, 天街小集每月一期, 每期都有不同的艺术主题, 旨在打造高端艺术集市, 通过线下展示体验、线上直播拍卖的方式, 把画廊、古物店、小型博览会、美术馆以

及艺术衍生品商店的特点杂糅在一起, 打通艺术情调和商业之间的壁垒, 为滨州乃至更大范围提供新的可以推广的艺术品收藏渠道和模式。

据了解, 本次展览作为天街小集的首展, 展品均来自市青年美协成员。本期共展出100余件珍贵藏品, 包括中国书画、油画水彩、版画速写、古籍善本、文房杂案、造像艺术、艺术衍生品等众多门类, 有历史文物, 也有当代精品, 有古玩字画, 也有西洋器物, 年代和地域跨度较大。

此次展览吸引了众多收藏爱好者到场参观、交流, 将持续至5月26日晚。

## 建行滨州分行举办第六届职工运动会

滨州日报/滨州网讯(记者 邵一娟 通讯员 李海峰 报道)5月18日上午, 中国建设银行股份有限公司滨州分行第六届职工运动会开幕式在滨州学院体育场举行。建行滨州分行领导、本部部室及各经营单位运动员等400余人参加开幕式。

开幕式上, 进行了工前操展示表演, 参赛选手们伴随着动感十足、

活力四射的音乐, 着装整齐划一, 步伐坚定有力, 口号铿锵嘹亮, 动作标准规范, 赢得了观众们的阵阵掌声。

来自市行本部、城区经营单位及县区支行的15个代表队、400多名运动员参加本次运动会。运动会共进行了田径、趣味运动等19个项目, 最终评选出了优胜单位、精神文明单位、优秀组织单位等10个奖项。

## 解读健康四大基石



一、合理膳食  
十个字: 一、二、三、四、五、红、黄、绿、白、黑。  
“一”: 每天睡前喝一袋牛奶。“二”: 250克至350克碳水化合物, 相当于六两至八两主食。“三”: 三份高蛋白。一份就是一两瘦肉或者一个鸡蛋, 或者二两豆腐, 或者一两鱼虾, 或者三两鸡和鸭, 或者三两黄豆。“四”: 一个礼拜吃四次粗粮。“五”: 一天500克蔬菜和水果。“红”: 一天一个西红柿, 喝少量的红葡萄酒, 吃点红辣椒改善情绪, 少焦虑。“黄”: 胡萝卜、西瓜、红薯、老玉米、南瓜、

红辣椒, 即红黄色的蔬菜, 红黄色的蔬菜维生素A多。“绿”: 饮料数茶最好, 茶叶绿茶最好。“白”: 燕麦粉、燕麦片。“黑”: 黑木耳。

二、适量运动  
走路是最好的运动。运动做到三个字: 三、五、七。“三”: 一次3公里30分钟以上。“五”: 每星期最少运动五次。“七”: 每周每天适量运动。

三、心理平衡  
只要注意心理平衡, 就掌握了健康的金钥匙。做到“三个快乐”: 第一助人为乐; 第二知足常乐; 第三自行其乐。常年坚持这12个字, 能使高血压减少55%, 脑梗卒中, 冠心病减少75%, 糖尿病减少50%, 肿瘤减少1/3, 平均寿命延长10年以上。最好的医生是自己, 最好的心情是宁静, 最好的药物是时间, 最好的运动是步行。

四、戒烟限酒

## 遗失声明

张悦坤出生医学证明丢失, 编号: D370799225, 声明作废。  
滨州经济技术开发区伴渔笙餐厅营业执照副本丢失, 统一社会信用代码: 92371600MA3PQK-PX0H, 声明作废。  
滨州永盈起重设备租赁有限公司丢失山东增值税专用发票(代

开)第1、2、3、4联, 发票代码: 3700162160, 发票号码: 07596357, 特此声明。  
冯洪英坐落于阳城六路以北1253号金岭美景里城第24幢301号房产证丢失, 证件号: 20120011378, 声明作废。  
山东省博兴县翔泰物流部营业执照正、副本丢失, 经营者: 孙伟, 注册号: 371625600268101, 声明作废。

## 冯崇宝: 农民电商将李庄“三辣”卖向全球

滨州日报/滨州网通讯员 王华英



“迄今为止, 我们的‘三辣’产品已出口至东南亚、东欧, 非洲市场也已经打开。下一步, 我将通过互联网把李庄纯绿色的‘三辣’产品卖向全球。”日前, 笔者见到冯崇宝的时候, 他正陪客户查看“三辣”基地里大蒜、圆葱的长势、品质和技术管理情况。

这个今年49岁, 从初中毕业就开始务农, 已经在黄土地上摸爬滚打了三十多年的庄稼汉子, 说起电商却滔滔不绝, 信心满满。

找寻销售渠道意外邂逅电商, 通过网络将李庄小圆葱卖到了东南亚和非洲的11个国家和地区

惠民县李庄镇的“三辣”(圆葱、大蒜和辣椒)种植已经有30多年的历史了。但传统的种植模式使得“三辣”品质良莠不齐, 坐地等客户的销售方式更是倍受价格打压, 再加上农户盲目扩种, 市场波动, 导致圆葱有时候才几分钱一斤, 人工费用都赚不出来。

“看到乡亲们含泪把辛辛苦苦种出来的圆葱忍痛倒进沟里, 我真是特别心痛。于是我就下定决心——找销路, 为传统农产品找出路。”冯崇宝说, 那几年为了找到新的销售渠道, 他几乎跑遍了全国各大蔬菜批发市场。

2010年, 冯崇宝到潍坊一家农产品加工厂考察学习, 偶然看到客户在网上分装销售从李庄收购来的圆葱。他带着万分的好奇, 软磨硬泡向客户探寻其中的门道。经过客户的一番讲解, 头脑灵活的冯崇宝敏锐地意识到, 电商销售存在巨大的市场。从潍坊回到家后, 他立即购置了一台电脑, 先从打字开始学起。“一开始很入迷, 常常一打一通宵, 当时是用一个手指打字, 速度很慢, 朋友们都笑话我是‘一指禅’。”冯崇宝风趣地说。

随着对电脑逐渐熟悉, 冯崇宝开始尝试学习网店运营, 并多次向和自己有合作关系的公司取经。2011年, 在朋友的帮助下, 冯崇宝开通了淘宝网, 专门销售“三辣”产品。但是因缺乏运营技巧, 店铺排名很靠后, 网上销售没有任何收益。但功夫不负有心人, 随着2013年电商回暖, 冯崇宝的网店开始陆续接到订单。

2015年, 李庄镇电商办开始批量孵化电商。冯崇宝多次参加培训班,

电商知识和运营技巧突飞猛进, 这让他的店铺排名越来越靠前, 接到的订单也越来越多。如今, 冯崇宝的电商做得风生水起, 不仅在阿里巴巴网和淘宝网都有店铺, 2017年还办理了自营出口权, 并通过阿里巴巴的跨境专属业务, 将李庄小圆葱卖到了东南亚和非洲的11个国家和地区, 出口交易额达到2700万元。

成立专业合作社提升产品品质, 流转土地410亩, 建成惠民“三辣”高标准生产出口基地

李庄小圆葱触网、触电, 开启了无限广阔的销售空间, 但是问题也接踵而至: 散户种植, 农产品品质无法保证, 且抵御市场风险的能力差。为了解决这些问题, 冯崇宝通过参加镇上的农业知识培训班和外出观摩学习, 不断调研市场, 尝试探索新的种植模式。

为提升规范化种植规模, 满足客户订单品质需求, 2011年, 冯崇宝组织成立了惠民县浩东果蔬种植专业合作社, 对种植户进行统一供种、统一技术、统一管理、统一收购、统一销售, 并以“合作社+农户+基地”模式, 发展订单种植基地面积3000余亩, 带动订单农

户687户, 辐射李庄、姜楼等4个乡镇。

合作社成立后, 累计流转土地410亩, 建成了年产“三辣”产品1500余吨, 集种植、储存、加工、销售和出口于一体的惠民“三辣”高标准生产出口基地。

积极为“三辣”申报地理性标志, 做大做强“辣三样”名牌

2017年6月, 在李庄镇政府的指导下, 冯崇宝向国家工商总局申报了“申桥圆葱”“申桥大蒜”地理性标志, 今年年底有望正式获批。2018年, “辣三样”名牌已经获批。

“有了品牌之后, 李庄‘辣三样’就能名正言顺闯九州了。”冯崇宝说, 下一步, 他将积极探索农产品深加工, 延长“辣三样”产业链条, 同时注重品牌打造, 将“辣三样”品牌做大做强, 最终将品牌效应转化为经济效益。

“吃水不忘挖井人, 致富不忘乡亲们, 要做一个有温度的人。”冯崇宝是这样说的, 也是这样做的。近年来, 冯崇宝以农业合作社为平台, 积极参与精准扶贫工程, 以务工就业、引导种植、入社帮扶、实物救助等方式, 帮扶了北肖、道岔李、冯马等村20户建档立卡贫困户, 累计帮扶资金26000余元。