



滨州黄河大桥北岸堤外引桥打下第100根钻孔桩

滨州日报/滨州网讯(记者 周昆 通讯员 李皓阳报道)蓝白色的电焊弧光,伴随着“滋滋”声此起彼伏地明灭。巨大的门吊轰鸣隆隆地忙碌着,吊着直径米许,长约十米的钢筋笼半成品不时转换工位。9月24日,渤海十一路与长江二路交叉口,滨州黄河大桥北岸堤外引桥工程的钢筋笼加工场地,施工单位中铁大桥局的工人们正在忙碌着。

由此向南直至南外环,总长约一公里的渤海十一路路段两侧已经全部被挡板封闭。过不了多久,滨州黄河大桥北岸堤外引桥就要在这里横空出世。

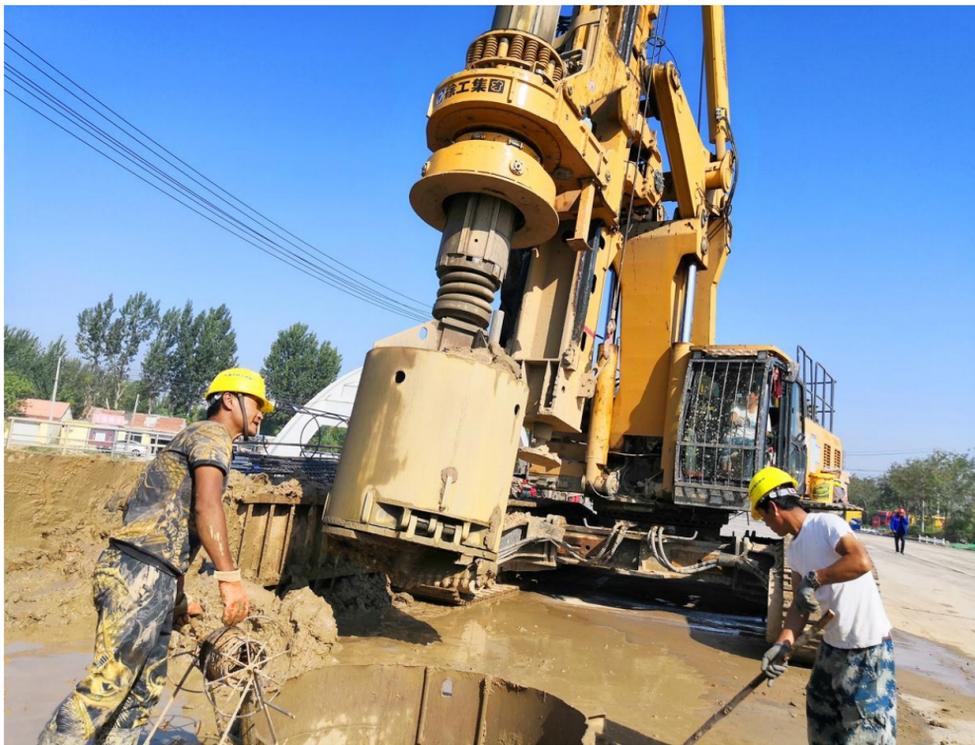
钢筋笼加工场地以南不远,由六个钻孔桩支撑的工程一号承台,已经完成钢筋笼的扎制,技术人员正用仪器一丝不苟地调整它的精度。由此为起点再向南,悬挂钻机一路推进,将在沿途的工位上打下总计368根直径1.5米的钻孔桩。这些深入地下的孔桩与承台组合,将成为北岸堤外引桥77个桥墩的基础。

“大桥北岸堤外引桥工程7月3日开始进行围挡,8月26日下达工程开工令。在滨州市委、市政府的坚强领导和各相关部门的大力支持下,工程进展顺利。截止到9月24日,已经完成100根钻孔桩的施工”。中铁大桥局滨州黄河大桥项目部负责人钱云龙介绍说,“下一步,我们将防噪音、防扬尘,保安全、保质量,全力以赴加快推进,确保工程保质保量如期完工。”

滨州黄河大桥项目是我市的重大基础设施项目和民生工程,备受群众期盼和社会关注。项目建成后,能够有效满足跨河交通量快速增长的需要,成为黄河南岸县市区连接主城区的“新干线”,破除城市“夹河而建、跨河发展”的瓶颈制约,拓宽城区南部发展空间。利用这座桥,市区群众去济青高铁淄博北站就有了一条快速通道。

据介绍,滨州黄河大桥项目总投资31.54亿元,总工期为36个月。其中北岸堤外引桥工程起于渤海十一路与长江二路交叉口,向南至南外环,总长为1114.5米,包括319.5米路基部分及795.0米引桥部分。桥台采用双排桩翼板式桥台,基础钻孔桩桩径1.5米;典型桥墩采用单柱墩和双柱花瓶墩结构形式,矩形承台。路基部分及0号~4号墩桥梁段两侧设有12.5米宽A、B辅道,引桥4号~7号墩桥梁下面设有环形转盘,通过转盘可出入长江三路及盛华路,7号~23号墩桥梁下面墩柱之间设有两条9.45米宽行车道,可进出南外环路。

“我们与滨州是有历史渊源的。”中铁大桥局滨州黄河大桥项目部书记谢雄说,“前不久我参观滨州档案馆,无意间发现,46年前,中铁大桥局的前身——铁道部大桥工程局就参与了北镇黄河大桥的建设。滨州人民仅仅用9个月的时间就建成了当时黄河上最长的一座公路大桥,实在了不起!这次‘再续前缘’,我们项目部13名党员一定以生产经营为中心,以打造‘全面从严治党示范性工程’为契机,围绕‘不忘初心、牢记使命’主题教育,以党建促生产,为项目快速推进提供坚强政治保障。”



黄河大桥北引桥打下第100根钻孔桩



在工人忙碌中,工程有序推进



技术人员在检测承台精度



门吊在为巨大的钢筋笼转换工位

关于进一步支持制造业稳定发展的建议

农行滨州分行课题调研组



“金融活,经济活;金融稳,经济稳。”金融是实体经济的血液,实体经济是金融业的根基,而制造业

是实体经济的重要基础。作为银行业来说,必须以推动全市制造业发展为核心,明确目标,细化措施,加大支持力度,为滨州经济发展作出新的贡献。

一是加大制造业贷款投放力度。制定贷款投放计划,明确制造业贷款投放增速要高于贷款平均增速;以科技创新发展促进滨州市制造业转型升级为目标,围绕全市

“五大新兴产业”以及高新技术企业倍增计划,重点支持一批主营业务突出、赢利能力强、负债率低、行业前景好的小微制造企业。

二是提高制造业贷款运用效率。建立制造业贷款审批绿色通道,实行优先受理、优先调查、优先审查、优先审批、优先发放。进一步推行重大项目前后台事先联合会诊、平行作业等工作机制,落实

预授信、限时办结、绿色通道等制度,提高信贷调查审查审批效率。

三是降低制造业贷款融资成本。认真落实党中央、国务院关于服务普惠金融、降低融资成本的工作部署,加大制造业支持力度,对具有有效资产抵押的小微制造业企业实行基准利率。清理纠正金融服务不合理收费,严禁贷款与购买保险、基金等产品进行挂钩,切

实降低企业的实际融资成本。

四是推动制造业融资结构优化。积极发挥综合金融特色优势,整合各类资源,实行间接融资和直接融资并举,通过“表内+表外”、“商行+投行”、“境内+境外”等多渠道加大对制造业企业的支持力度。

五是加强制造业贷款风险管理。坚持把第一还款来源作为重中之重,严控“两高一剩”行业授信及中高风险担保圈业务,坚决退出僵尸制造业企业。严密跟踪信贷资金流向,严禁制造业企业贷款资金流入股市、房市、债市、理财平台,保证信贷资金真正用于实体经济经营发展。

减压释负。基层女职工处于业务营销和临柜服务的第一线,是最需要得到关怀的群体。营销任务分解不能简单地一刀切,应按岗位科学分配各类任务,使各岗位职能发挥到最佳,又相互配合形成合力。尽量按照离家就近原则分配女职工的工作地点,对夫妻两地分居、小孩上学、家中老人需要照顾等家庭实际困难应给予适当照顾。

招商银行滨州分行进校园开展金融知识集中宣传活动

滨州日报/滨州网讯(记者 樊飞 通讯员 王家琪 报道)9月21日,为提升当代大学生金融素养以及金融安全意识,招商银行滨州分行走进滨州职业学院开展金融知识集中宣传活动。

活动现场,招商银行滨州分行讲解人员紧紧围绕本次宣传活动主题,向大学生宣传依法合规用卡及个人信息安全保护等金融知识,同时讲解了近年来的网贷案例、电信诈骗案例,介绍了假冒开卡、出租出借银行卡的危害及相关后果。该行还结合宣传折页,对电信诈骗进行了揭露,并分门别类列举了电信诈骗的形式及手法,并对大学校园贷款的相关知识和案例进行了讲解,使学生能够谨慎对待大学生校园贷款。

齐商银行滨州分行开展“金融知识普及月”宣传活动

滨州日报/滨州网滨州讯(通讯员 曾洵 报道)9月份以来,齐商银行滨州分行积极组织辖内支行开展“金融知识普及月”及“金融知识进万家”“争做理性投资者”“争做金融好网民”宣传活动。

各支行以网点为主阵地,丰富宣传展架海报,摆放宣传资料折页,根据日常业务办理和客户需求,不断提供有针对性的金融知识宣传普及,让客户业务办理清楚明白。

齐商银行滨州分行开展网络金融安全宣传

滨州日报/滨州网滨州讯(通讯员 刘文龙 报道)近日,齐商银行滨州分行开展了“2019年国家网络安全宣传周”活动。

9月21日以来,齐商银行滨州分行及辖内各网点利用LED滚动播放宣传标语、电视播放宣传视频,厅堂摆放网络安全知识手册、易拉宝海报,并结合金融知识进万家活动外向客户进行金融网络安全知识及网络支付、网络理财、网络借贷等金融科技产品使用常识讲解。

齐商银行滨州分行开展进校园金融知识普及活动

滨州日报/滨州网滨州讯(通讯员 常波 报道)9月21日,齐商银行滨州分行组织党员干部员工前往滨州职业学院进行金融知识宣传。本次宣传活动的主题是“加强支付结算管理,防范电信诈骗”,主要通过张贴宣传海报、发放宣传折页的方式展开宣传。

关于加强女职工人文关怀的思考和他议

农行滨州分行课题调研组

银行系统是一个女职工相对较多,且正发挥着越来越重要作用的特殊行业。在当前金融改革不断深化的形势下,必须对占比达半数以上的女职工队伍建设引起高度重视,给予更多的关注、倾注更多的精力,加大人文关怀,着力建设一支综合素质高、凝聚力强、具有强烈干事创业激情的女职工队伍。

一是树立起关爱理念和常态化的关爱机制。工会、女工委等组织要承担起职责,充分发挥职能作用,以女职工队伍的凝聚力增强、积极性调动、幸福感提升为目标,建立一整套符合银行职业特点的关心关爱女职工的长效机制。不断丰富内涵拓展外延,持续实施

“实事工程”,探索实现对不同层面、不同群体、不同类型、不同需求的女职工,在生活困难、重大疾病、心理困惑等多个方面的关爱、帮扶和服务。

二是着力提升女职工综合素质。激励女职工结合本职工作参加各项学历教育,提高自身的理论水平和业务技能。持续践行“培训

是员工最大福利”理念,针对女职工特点开展以脱产短训和跟班实习为主要形式的培训,着力提升业务素质。充分发挥广大青年女员工心灵手巧的特点,大力挖掘和培养业务技术尖子和岗位能手,以各种方式激励女青年爱岗敬业、巾帼建功。

三是大力为基层一线女职工

关于做好新时期农行青年员工党建工作的思考

农行滨州分行课题调研组

“青年兴则国家兴,青年强则国家强。”站在国有企业长远发展的角度看,青年员工是农行竞争发展的生力军,如何进一步加强青年员工党建工作的时代性,促使青年员工在业务经营和服务经济社会发展过程中充分发挥作用,具有一定的现实意义。

一是发挥党建引领作用,塑造健康向上的价值观。农行青年员工的思想教育,要以理想信念教育为切入点,提高思想素质和政治觉悟。按照“不忘初心、牢记使命”主题教育活动的要求,不断深化对十九大精神的学习,做到逢会必讲,做到集体学习与自主学习相结合,

让广大青年把党的先进思想作为思想武器和行动指南。

二是以团建、工建促党建,创新形式搭建青年员工成长舞台。以团建为阵地,以工团活动为载体,以青年员工为主力,完善组织建设,将分散的团支部整合成区块状联合支部。创新党建形式,大胆

开创特色主题党员活动、丰富“三会一课”学习内容;积极组织青年员工参与“学雷锋”月、交通文明劝导等社会公益活动,大力培养青年员工的责任意识;定期举办涵盖歌咏、演讲、征文、微党课等形式的“青春”系列主题活动,进一步激发青年员工的青春活力,展现青春风采。

三是强化分期业务集中经营模式。集中经营既有利于管理,又能完善各岗位体系,真正做到既岗位分离又集约经营。同时加强对分

浅析信用卡汽车分期业务的风险防范

农行滨州分行课题调研组

信用卡分期业务由于具备低手续费零利率、审批速度快等优势,成为很多车主购买汽车时首选的融资方式。为了更好地发展汽车分期业务,有效防范该项业务面临的相关风险,现提出以下建议。

一是加强对汽车经销商的年审工作,将推荐不良率等指标纳入考核范畴,及时掌握经销商资金运作情况。加强与优质经销商的合作,加大“总对总”合作力度,不过度依赖经销商推荐客户,充分发挥农行网点多的优势,开展柜面、厅堂直客营销。

二是加强单位真实性和授信合理性审查。通过官网指导价、汽车之家、车300等网站验证汽车发票价格合理性,通过国税网站查询发票真实性,通过工商全国企业信用信息公示系统查询收入证明

中单位的真实性。探索从台均分期金额上控制风险,确保做到“真人、真车、真交易”。

三是强化分期业务集中经营模式。集中经营既有利于管理,又能完善各岗位体系,真正做到既岗位分离又集约经营。同时加强对分