



市委政法委举办“大干2023”亮目标活动 以“六高”要求推动 政法工作高质量发展

滨州日报/滨州网讯(记者 马迪 通讯员 郝梦幻 报道)4月11日上午,市委政法委举办“大干2023”亮目标活动。会上,各科室、中心负责人围绕2023年任务目标依次上台发言,会议现场进行评比打分。市委常委、政法委书记穆杰出席会议并讲话。

穆杰强调,要准确把握大干的方向定位,以高境界、高标准、高品质、高水平、高效益、高效率“六高”要求,推动政法

工作高质量发展;要积极探索大干的方法路径,坚持走改革之路、调研之路、品牌之路、斗争之路,加快推动各项任务落实;要持续提升大干的实绩实效,对承诺的各项目标,要说了算、定了干、按期完,力争做到完成、完好、完美;要不断推动大干的成果运用,以党的统领推动大干,明确时间表、路线图,对工作一抓到底、紧抓不放。

市海洋发展研究院加强政研企联动,畅通科技服务“最后一公里”

年内开展10期 海洋发展科创沙龙活动

滨州日报/滨州网讯(记者 荆常志 报道)4月11日,记者在市政府新闻办组织举办的“成就企业家梦想”主题系列新闻发布会——市海洋发展研究院专场会上获悉,今年,市海洋发展研究院聚焦涉海企业发展中存在的问题,加强政研企联动,创新开展了滨州海洋发展科技创新主题沙龙系列活动,畅通科技服务“最后一公里”。

据悉,沙龙系列活动以“沙龙集聚产学研融合智慧,科创成就企业家蓝色梦想”为主题,根据全市海洋和渔业产业发展实际,突出企业科技需求,年内将开展10期活动。通过组织沙龙活动,市海洋发展研究院着力打造“政一研一企”三方联动模

式,推动海洋科技成果加速转化,促进创新链与产业链深度融合,助力全市涉海涉渔企业家在寻梦、逐梦、圆梦中把企业做大、做强、做久。

截至目前,沙龙活动已经开展两期:首期沙龙以“水产预制菜的未来发展机遇”为议题,推介我市主要水产预制菜品,邀请行业专家在关键技术创新、行业标准建立、优质品牌打造等方面开展指导;第二期活动以“滨州市对虾种业提升和发展方向”为主题,邀请渔业企业、专家和有关部门围绕对虾良种繁育基地建设、种业创新攻关、构建市场化育种育苗体系等议题开展交流研讨。

滨州市直机关累计成立 青年研习社85个

实现机关青年全覆盖

滨州日报/滨州网讯(记者 李淑霞 通讯员 李先海 报道)4月12日,我市召开市直机关青年理论学习推进会议,表扬市直机关优秀青年研习社和青年理论学习标兵,成立市直机关青年研习社导师团,并对下一步青年理论学习工作进行安排部署。

2022年以来,市直机关各级党组织认真学习贯彻党的二十大精神,不断深化青年理论学习提升工程,累计成立青年研习社85个,青年理论学习小组388个,实现机关青年全覆盖。在此过程中,涌现出一批学习实效和工作实绩突出的集体和个人。会上,对选树出的市纪委监委机关青年研习社等25个优秀青年研习社、毕卫涛等87名青年理论学习标兵予以通报表扬。

有的放矢,增强“重学习”实绩实效。要把学习和工作有机结合,切实用工作成效检验学习成果,做到以学铸魂、铸牢信念之魂;以学增智,增强干事之智;以学正风,匡正为民之风;以学促干,力促青年之干。

会议强调,要强化责任意识,把青年理论学习作为“一把手”工程,落实好党组(党委)主体责任、机关党委具体实施责任,确保青年理论学习提升工程取得扎实成效。要创新学习形式,通过研讨论坛、研讨板报、业务课堂、读书沙龙等活动,打造既“有意义”又“有意思”的学习品牌。要把学习和工作有机结合,把学习、工作热情转化为攻坚克难、干事创业的强大动力,在推动高质量发展上见行动、见实效,切实用工作成效检验学习成果。

会上,4家单位分别针对机关青年理论学习情况作交流发言。

沾化区行政审批服务局:

创新项目服务机制 优化审批服务效能



推进行政审批制度改革
打造一流政务服务品牌

滨州日报/滨州网沾化讯(通讯员 马金林 报道)今年以来,沾化区行政审批服务局不断创新举措,着力打造“宽进、快办、严管、便民、公开”的审批服务模式,进一步提升政务服务便利度。

全面推行“项目管家”精准帮办服务模式。以健全重点项目长效服务机制为核心,创新打造“定制+精准”的“项目管家”帮办办办服务模式,为省、市重点项目配备项目管家,“一对一”进行“私人订制”帮办服务,站在企业角度,为项目定制精准化项目专属流程图,着力提升重点项目惠企服务便利度。目前,项目管家队伍已由最初的80人扩大至132人。

全面推行工程建设项目审批便利化服务。持续优化工程建设项目审批管理系统,通过“合、并、减”等方式,梳理优化涉及51个事项的15组并联审批事项清单,动态调整、更新有关表单,方便企业办事申报,加快推进无纸化审批,实现“清单之外无审批、流程之外无环节、指南之外无材料”,推动工程建设项目审批由“网上可办”向“全程网办”“好办易办”转变。

全面推行告知承诺服务。贯彻落实“无证明城市”建设要求,不断丰富告知承诺和容缺事项内容,打造“承诺即入”办理模式。申请人主要申请材料齐全且符合法定形式、次要申请材料有欠缺或存在瑕疵但不影响实质性审核的,经申请人作出相应书面承诺后,窗口可先行受理,进入正常审批程序;受理人员当场一次性告知需要补齐的材料、形式、时限,待申请人补齐全部材料后,颁发相关证照,最大限度地让办事群众“少跑腿”。

问策2023之“担当实干”篇③

掀起高质量发展热潮 争当县域经济发展领头雁

——专访滨州市人民政府党组成员、邹平市委书记吕明涛

滨州日报/滨州网记者 董锋磊 崔艳贞 李红军 通讯员 李雅芹 寇慧超 董昊轩

邹平,连续19年进入全国县域经济百强,位居中国创新百强县第57位、全国综合实力百强县第65位。面对市场需求收缩、产能转移退出等多重考验,2023年,滨州工业排头兵将如何主动出击,全力攻坚,实现更高质量发展?

本期经济访谈“问策2023”,专访滨州市人民政府党组成员、邹平市委书记吕明涛,听他讲述怎样开启邹平发展的“最燃时代”!

记者:在年初动员大会上,滨州市发出了“聚焦八大品质”“大干2023”的号召,邹平作为全市县域经济的“领头雁”,在经济发展方面有什么整体战略谋划?

吕明涛:今年春节后上班第一天,市委就召开动员大会,提出聚焦八大品质“大干2023”,为全年工作定了调。邹平市将紧紧围绕市委部署,将攻坚作为工作主题,以攻坚促大干、以攻坚求突破,大力实施九大工程、30项攻坚行动,掀起一轮高质量发展的热潮,争当县域经济发展的领头雁!

邹平的“大干2023”主要体现在“攻坚”上。去年,按照上级部署,邹平市转移钢铁产能1738万吨,转移电解铝产能40.7万吨,另外焦化关停35万吨,邹平市工业产值实际减少近600亿元。压力大,问题多。但是,越有压力就越有动力,遇到问题更担当。今年,邹平市将从狠抓招商引资、狠抓项目建设、狠抓工业技改等方面突破攻坚,抓好县域经济发展,用发展解决遇到的问题。

具体来讲,在工业方面,邹平市拿出“超常之力”,抓招商、建项目、搞技改,实现产值倍增、效益倍增。全年力争完成工业总产值2500亿元、冲刺2600亿元,工业技改投资增长10%。在服务业方面,聚焦“全面突破”,抓商贸、建物流、增信贷,提升生产性、生活性服务业水平。在“三农”方面,邹平市突出“争先进先”,推广“1+4”模式,壮大经营主体,探索“共富农场”“共富工厂”“共富市场”,打造美丽乡村,实现农业增效、农村增美、农民增收。在城市建设方面,聚力“更新提档”,抓好片区建设、老城改造、路网更新、设施提升,加速出新出彩。在文化旅游方面,积极“破题增效”,利用人文、自然等得天独厚的资源,发展

全域旅游,塑造文化品牌。在惠企服务方面,邹平市落实“减负让利”,真金白银奖补、真情实感服务,打造让企业和企业家舒服的环境。在深化改革方面,全面“赋力赋能”,主动对标深训、抓好重点改革,提升开放水平,真正改出活力、改出成效。在发展安全方面,时刻“绷紧弦条”,抓好安全生产、社会稳定、生态环保等,不出任何问题。在民生保障方面,推动“全面改善”,建好民生项目,提升就业、教育、医疗、养老、三保等水平。

记者:邹平是工业大县、工业强县,产业高质量发展走在全市前列,那么,聚焦“大干2023”,邹平将如何在产业发展上打造“邹平样板”,展现“邹平担当”?

吕明涛:邹平规上工业营收占到滨州市的40%,是滨州工业的最大板块。今年,市委提出“发展增速要争,发展总量要进,发展质量要高”,邹平将扛牢产业大市的担当,聚力实施“五大会战行动”,全力推动市委部署要求在邹平落地落实,加快实现产值倍增。

实施招商引资大会战。邹平市制订了《2023年邹平市全员招商引资工作实施方案》,分解任务搞对接、全员上阵抓招商,发动干部、镇街、企业走出去,用好土地、项目、产业链、政策4本招商手册,力争年内引进项目50个以上,到位市外资金200亿元,冲刺300亿元。

实施项目建设大会战。邹平市出台《鼓励新上工业项目、新增税收奖励办法》,鼓励本土企业多上项目。省市重点项目全部落实县级领导包靠、专班推进、全程服务,确保快建设、快投产,用2年左右时间补足产能转移缺口。今年,计划实施总投资600余亿元的省市县三级重点项目100个,年内完成投资180亿元。同时,推动398家规上工业企业全部满产;推动投资145亿元的30个在建项目建成达产,可带动产值255亿元;推动投资270亿元的67个新建项目尽快投产,可带动产值超700亿元。

实施工业技改大会战。实施工业技改全覆盖行动,设立3000万元专项资金奖励实施技改的企业和企业家,全年实施总投资超50亿元的工业技改项目100个以上。实施科技创新大会战。用好2

大人才基金、人才集团作用,年内引进本科及以上人才超2500名。加大高新技术企业、科技型中小企业、专精特新企业的培育力度,加快建设“全省科技创新强县”。年内实现规上工业企业研发全覆盖,研发投入占比保持县区第一。

实施企业培育大会战。实施产值倍增计划,对大中型企业、小微企业、种子企业、产能转移企业4类企业梯次培养,一对一帮扶援桥创业等骨干企业,精准培育100家成长潜力大的小微企业,年内新增纳统工业企业65家,培育上市“种子企业”达到40家。全力帮扶西王、广富、传洋3家企业,谋划布局新项目好项目,加快产业新生。

记者:围绕大抓招商引资,2023年邹平将如何发力?

吕明涛:招商引资是经济发展的生命线,产业转型的主抓手、稳定增长的主动动力。今年,邹平将把招商引资作为经济工作的“头号工程”来抓,具体分为“三步走”。

第一步,分任务。调整优化11个招商专班,每个县级领导、镇街、园区、部门都认领任务,成立33个县级领导牵头的招商小组,用好产业链招商、以商招商、基金招商、平台招商、节会招商、资源招商、驻点招商、策集招商、精准招商、嫁接招商“十条”招商路径,全员出动抓招引。

第二步,强对接。与304个意向企业、项目逐一对接,计划每季度召开招商大使座谈会,3、6、9月开展集中签约,3月24日已经有28个项目集中签约,总投资146亿元。近期,计划再赴青岛、深圳、欧洲、东南亚等地开展对接招商,依托上海、青岛等异地商协会同步招商推介,策划开展常州“高端铝业”专题推介,促成一批项目落地。

第三步,抓实效。把招商实绩同干部选用结合、同企业奖励结合、同考核奖惩结合,对招引工作周调度、月通报、季考评、年评价,对项目引荐人给予最高500万元奖励,充分激发干部、企业、镇街、部门积极性,吸引更多项目落地。

记者:项目是拉动经济增长的“引擎”,2023年,邹平在重点项目建设上将采取哪些措施?

吕明涛:发展是硬道理,项目是硬支撑。今年,市委提出要树牢“项

目为王”理念,全力优服务、抢进度、扩投资、促达产。围绕项目建设,邹平将看准“前、后、上、下”4个方向,持续推动项目做大做强。

向前看,抓谋划。在抓好100个省市县三级重点项目的基础上,梯次培育一批重点项目,充实后备力量。

向后看,抓达产。瞄准近3年已经投产的90个项目,加快手续办理、化解融资难题,落实要素保障,争取尽快达产达效,带动产值超过500亿元。

向上看,抓争取。今年,通过积极对上争取,已经落实了第一批政府专项债资金16亿元,居各县市区第一位。下一步,将继续争取上级专项债、贷款、奖补政策等各类支持,助力项目建设。

向下看,抓跟进。严格落实县级领导包靠、专班推进、调度通报、督办督查、审批联动等工作机制,倒排工期,挂图作战,全力推动项目建设。预计,邹平市一季度固定资产投资增速保持全市前列。

记者:邹平有非常多优秀的企业,有非常多优秀的企业家,这与当地的优良营商环境是密不可分的。今年,邹平在帮助企业筑梦圆梦方面,有什么打算?

吕明涛:今年,市委召开了成就企业家梦想行动实施大会,这是一项深入企业家内心的活动。邹平的企业家看到党委政府如此关注企业、关心企业,感到非常振奋。

邹平市按照相关要求成立了成就企业家梦想办公室,依托邹平市企业家协会,建立了与企业沟通联系的机制。邹平市还出台相关规定,要求主要领导每月拿出两到三次时间,与企业家面对面交流,了解企业家的想法和需求。

其次,邹平市将为成就企业家梦想提供各种要素保障,从土地、金融、政策等多个方面,保障企业项目落地,保障企业家梦想实现。

最后,成就企业家离不开营商环境的营商环境,邹平市将紧紧围绕省、市深化“放管服”改革优化营商环境决策部署,坚持以市场主体需求为导向,以转变政府职能为核心,持续推进“惠企暖心工程”,用心用情用力厚植企业和企业家成长的沃土,激发市场主体活力,推进经济高质量发展。

强信心 稳经济 促发展

中海沥青一季度实现营收15.44亿元

原油加工量达80.21万吨,产品销量83.42万吨,利润总额提前超额完成上级公司下达的任务指标



滨州日报/滨州网讯(记者 葛肇敏 张丹丹 通讯员 何惠巴晶晶 报道)日前,记者在中海沥青股份有限公司获悉,今年一季度,中海沥青实现营业收入15.44亿元,原油加工量达80.21万吨,产品销量83.42万吨,利润总额提前超额完成上级公司下达的任务指标,实现生产经营“开门红”。

以“培育品牌”创造效益,“中海油36-1”沥青等“明星产品”受国际市场青睐

在中海沥青今年前三月的生产经营清单中,“中海油36-1”沥青、“海疆”变压器油、“海之润”橡胶增塑剂等“明星产品”的销量格外亮眼。一季度,公司共收到“中海油36-1”沥青订单46笔,总价值14.6亿元;变压器油订单62笔,总价值3.4亿元;橡胶增塑剂订单21笔,总价值3525万元,客户来自世界各地。

2022年,“中海油36-1”沥青产品成功应用于冬奥会保障道路项目、北京冬奥会场馆道路及北京城市副中心道路等项目,成功为冬奥会“保驾护航”。而这也成为“中海油36-1”沥青在世界舞台上的一次“完美亮相”,由此赢得了亚洲、欧洲、非洲20多个国家的青睐,订单合约纷至沓来。

应用领域、不同客户的需求,对这类产品进行不断细分,形成系列化。”中海沥青科研工作者冯涛说。

同时,中海沥青充分发挥差异化特色炼厂优势,主动求变,灵活调整产品生产方案,合理把控产品销售出货节奏,实现主营产品当时当地最低价。这一销售策略为轻质燃料油、减压蜡油等低附加值产品找到有效利用途径。在此基础上,中海沥青通过销售体制改革,使专业化分工更加合理、衔接更加高效,实现了产品资源的高效共享,形成了“1+1>2”的聚合成效。

下一步,中海沥青将进一步发挥自身专业优势,深度融合市场、生产资源,释放改革红利,为实现炼化纵横向一体化效益最大化作出更大贡献。

坚持“安全生产生命线”,为企业赢得安全稳定的发展空间

安全生产是企业的“生命线”,中海沥青时刻绷紧安全生产这根弦,不断强化红线意识和底线思维,着力健全安全生产管理长效机制,确保安全生产各项措施落到实处。

今年春节前夕,中海沥青青下大力气开展HSE综合检查,公司领导分别带队对装置、罐区、装卸车货场、公用辅助设施等开展全面检查,发现各类问题92项,全部及时整改完毕。同时,汲取其他行业公司的事故教训,深入开展设备带“病”运行专项排查整治,重点关注油气管线带压堵漏现状,立行立改13项问题隐患。

近年来,中海沥青积极开展岗位责任制检查、“人人作风过得硬,顶岗工作争一流”等专项工作,进一步落实主体责任、层层传导压力,以强烈的责任感、使命感、紧迫感,以更大的政治自觉、行动自觉推动公司高质量发展。一系列行之有效的措施和制度,有力保障了中海沥青生产工作的高效、平稳、有序,营造了安全稳定的生产环境。

好的开局,是激励更是鞭策;新的征程,宜趁东风马蹄疾。今年,中海沥青股份有限公司将以奋斗之姿吹响踏上新时代新征程的集结号,以昂扬的斗志、不懈的努力,不断开创工作新局面、谱写高质量发展新篇章。