

习近平向第37届非洲联盟峰会致贺电

新华社北京2月17日电 国家主席习近平17日致电祝贺第37届非洲联盟峰会召开。

习近平指出，当今世界正值百年未有之大变局，以中国和非洲为代表的“全球南方”蓬勃发展，深刻影响世界历史进程。非盟团结非洲国家联合自强，大力

推进一体化和自贸区建设。非盟成功加入二十国集团，使非洲在全球治理中的代表性和话语权进一步提升。中方对此表示衷心祝贺。

习近平强调，过去一年里，中国和非洲关系持续深入发展，中非领导人对话会成功召开，双

方决定相互支持探索各自的现代化道路，共同为实现发展愿景创造良好环境。2024年将召开中非合作论坛新一届会议，我愿同非洲国家领导人一道，着眼造福双方人民，精心规划中非合作新蓝图，推动共筑高水平中非命运共同体。

我市三个“不遗余力”做优高端铝产业链招商引资工作

滨州日报/滨州网滨州讯(通讯员 费玉泽 报道)2月17日,滨州市高端铝产业链招商引资动员会召开。会议指出,滨州“因铝而兴”,铝业是滨州产业发展的第一支柱,创造了多项全国第一和世界之最;滨州铝业“大有可为”,必须大干、快干、干成、干好,加快打造世界高端铝业基地。

会议要求,要不遗余力支持现有企业。着力培育“规模大”的企业,开展企业产值倍增、“小升规”培育、延链补链强链等专项行动,把产品质量、产量等干上去;着力培育“实力强”的企业,支持企业争创国家、省创新平台,争创“专精特新”“瞪羚”“小巨人”“单项冠军”,抓好投入、平台、人才驱动;着力培育“经营久”的企业,培育和树立积极向上企业文化,建立现代企业制度,打造更多基业长青的百年企

业。会议指出,要不遗余力抓好招商引资。在“精准”上求突破,招商对象、招商区域要精准;在“专业”上求突破,打造专业团队、专业园区;在“务实”上求突破,全力解决“资金难”“供地紧”“审批慢”“配套不足”等问题,在全市营造好大抓铝业招商、大干铝业项目的浓厚氛围。

会议强调,要不遗余力优化工作机制。县級领导要牵头挂帅,统筹抓好高端铝产业链的招商引资、项目建设和工业运行等工作,以上率下、亲力亲为、一线指挥;专班要实体化运行,真研、真懂、真干,各县市区要全方位、全周期抓好本地区铝产业链的运行监测、项目建设、要素保障、惠企服务、统计指导、政策宣传等各项工作。

“红色引擎+绿色生态”赋能全域乡村振兴 台子镇践行黄河战略 促镇村尽展新颜动能澎湃

滨州日报/滨州网记者 李淑霞 通讯员 王立文

品齐东故地乡愁,享悠然静谧生活。邹平市台子镇,悠久历史积淀赋予其醇厚文化、宜居生态,积极践行黄河国家战略促镇村尽展新颜,动能澎湃。

黄河流 waters 潺潺,将自然风光、历史文化、农业产业等融为一体,

台子镇先后荣获“国家级水利风景区”“国家卫生镇”“山东省旅游强乡镇”“山东省文明镇”等荣誉称号。2023年,该镇沿黄集聚片区文旅基础设施建设项目上榜省发改委文化体验廊道重点项目名单。

绿色生态铺展宜居宜业幸福景

“亭台楼阁、小桥流水、树木环绕,广场、公园等休闲娱乐设施应有尽有。住得宽敞舒服,周边环境好,生活也便利,我们村不比城里的小区差。”对大齐村翻天覆地的变化,村民王身成深有感触。

安居方能乐业。台子镇把农村人居环境综合整治作为推进乡村振兴战略的重要抓手,着力探索治理农村生活垃圾,构建新型环境治理长效机制,为乡村振兴开辟“绿色空间”。

台子镇还结合“四小园”“美丽

庭院”建设,推动实现“一户一景”“一村一韵”。目前,该镇已建设“四小园”200余处,创建邹平市级“美丽庭院”示范户1673户,建设滨州市级“黄河人家”特色精品村3个。

近年来,台子镇主动融入黄河国家战略,积极践行绿色发展理念,大力实施沿黄生态修复提升项目,植绿、增绿、护绿行动在全镇蔚然成风。全镇累计完成造林绿化12163亩,林木绿化覆盖率达到38%以上,林下经济产业化、规模化、绿色化优势日益明显。

红色引擎激活特色产业添动能

走进该镇北魏桥村振昌农业农民专业合作社,高标准现代化蛋鸡养殖技术及设备让人眼前一亮。“目前,我们已经实现机械化、

智能化养殖,并配备专业人员进行封闭式无菌化处理。”北魏桥村党支部书记王原来介绍道。

(下转第二版)

为公共出行注入绿色新动能



近日,惠民县交通运输局、惠民城投集团举行新能源出租车交车仪式,47辆新能源出租车正式投入使用,为公共出行注入新动能。新能源出租车的投入运营,是惠

民县大力推进公共交通发展,践行“绿水青山就是金山银山”发展理念的务实举措。(滨州日报/滨州网记者 刘清春 李忠辉 通讯员 吕占民 李洪武 段峰 摄影)

今日导读

全文见第三版

2023年我市高效推进4102个企业家梦想落地

宋永祥调度春节期间应急值班和安全防范工作 抓好重点领域工作 落实安全防范措施

滨州日报滨州网讯(记者 裴庆力 通讯员 孙宝柱 报道)2月12日上午,市委书记宋永祥到市应急指挥中心参加春节期间全省安全防范工作视频调度,并接续召开会议,安排部署我市应急值班和安全防范工作。

宋永祥指出,要深入贯彻习近平总书记重要指示精神,进一步提

高政治站位,充分认识值班值守工作的重要性,切实增强使命感、紧迫感和责任感,确保值班人员在岗在位,保持联络畅通,履行岗位职责,做好应急准备。

宋永祥强调,要值班值守到位,严格执行领导干部在岗带班值班、24小时专人值班等制度规定,严明值班纪律,畅通信息渠道。及

时调度到位,认真落实安全生产、信访稳定、经济运行、民生保障等各项措施,全方位保障春节期间社会大局平稳有序。安全管控到位,严格落实安全生产责任,切实抓好交通安全、消防安全、文化旅游市场安全等重点领域工作,确保各项安全防范措施落实落细。问题排查到位,突出抓好群众身边、重点

行业领域的风险隐患排查整治。应急处置到位,严格落实“稳处并举”24字工作法,做好应急预案,一旦发生紧急情况,确保迅速妥善处置。信息报告到位,落实好日报告、零报告制度,切实做好应急处置工作。

丁锋、张瑞杰、孙学森参加会议。

“龙”耀黄河楼

2月10日,在滨州市滨城区黄河楼景区,市民在观赏花灯。

春节假期,人们走出家门,放松休闲,乐享假日。

新华社发(李荣新 摄影)



责任编辑 王光磊 程海莉

决胜“头号工程” 招商引资“奔跑开局”

滨州日报/滨州网记者 丁春贵

招商引资是经济工作的生命线,是产业培育的主抓手,是项目建设的大源头,是跨越赶超的发动机。

1月19日,全市2024决战决胜“招商引资、项目建设、工业经济”三大战役动员大会召开,动员全市上下接续大干“八大品质”,加快建设品质滨州。全面打响“三大战役”,体现了市委、市政府“大开放、大改革、大发展,决战决胜2024”的鲜明态度和坚定决心,全市迅速掀起决战决胜“三大战役”的新攻势、新热潮。

1月31日,市委副书记、市长李春田率队赴上海开展招商考察活动,见证了上海乾坤烯金属材料科技有限公司、邹平经济技术开发区和邹平市国信发展集团招商发展有限公司签署高导热纳米烯金属材料产业化项目合作协议,惠民经济开发区与上海贻如生物科技有限公司签署生物基新材料皮革生产项

目合作协议,推动招商引资开新局、谱新篇。

当前,全市各级各部门正把招商引资作为“头号工程”,牢固树立新发展理念,深入研判形势,抢抓发展机遇,以坐不住、拖不起、等不得的紧迫感和责任感,以清晰的招商思路、精准的招商路径,推动招引“大突破”。

顶格招商

全市各级各部门进一步树牢招商思维,下非常之力、用恒久之功,切实提升招引成效,为高质量发展蓄势聚能。

我市坚持站在全球、全国、全省“三张地图”旁谋划招商工作,树立国际视野和战略眼光,重点加强对“三类500强”、国央企、全球行业领军企业的招引力度,形成“引来一个、带动一批、辐射一片、支撑一方”的集聚效应。

我市成立了“三大战役”指挥部,由市委市政府主要领导同志任指挥长,指挥部下设N个专班或者N个攻坚组。深入推进落实《市级领导顶格招商攻坚行动实施办法》,市级领导带头外出招商考察、带头洽谈推进重大项目。落实“1+1+N”工作机制,每位市级领导抓好分管产业链的招商引资工作,抓实产业链牵头部门的招商责任,督促产业链牵头部门组建N个相关单位和链主企业的招商专班队伍实体化运作。此外,建立完善顶格帮包机制、沟通协调机制、督导调度机制、决策执行机制。各市级领导以上率下、亲力亲为、一线指挥,“三大战役”指挥部之间常态沟通、共享信息、协同作战,目标任务、责任时限、推进情况及时上墙、挂图作战,推进过程中有关重大工作按决策程序进行决策。

我市还优化考核,高效用好“指

挥棒”,高质量落实“月调度、月通报、双月专题调度”等机制,持续改进绩效考核办法,确保实现招引大突破、大提升。同时,优化要素保障,加快项目审批速度,强化项目要素保障,不断优化资源配置,让项目落地“进度条”提速增效,让企业和企业家在滨州专心创业、放心投资、安心经营。

精准发力

实现战役目标,关键是要有一套务实高效的战役打法。

我市有五大千亿级优势产业集群,2023年53项产品产量或市场占有率列全球或全国第1位,其中15项产品产量或市场占有率列全球第1位。高端装备、新能源、新材料、医药健康、电子信息、低空经济等新兴产业正加速崛起,博兴金属材料、惠民绳网、无棣智能电气装备等特色产业蓬勃发展。(下转第二版)

“百年华纺”的全球征程

滨州日报/滨州网记者 张卫建 刘飞 通讯员 李雅芹 寇慧超

善其身。

“作为华纺来说,同样面对全球物流不畅通,国际商务洽谈无法正常运行,部分生产条件得不到保障等难题。”华纺股份有限公司党委书记、董事长盛守祥说。

虽然困难重重,作为中国纺织印染行业龙头骨干企业的华纺化挑战为机遇,3年间,出口额每年基本都在4亿美元左右,保持了稳定增长态势。

“这期间我们严格执行防疫要求,保障安全;发挥团队积极性,各显其能,最大限度保障正常运行;在逆境中抓创新及产业升级,用一年半时间完成了投资近9亿元的退城进园工作,顺利实施了智能绿色工厂建设,为后续外贸打好基础。”盛守祥说。

“这得益于市委市政府的全力支持,得益于华纺数十年打造的优秀团队,还得益于华纺丰富稳定的海外客户和多年来积累的丰富外贸实践经验。”盛守祥说。

疫情期间,华纺产品出口占比一直在80%左右,外贸和出海成为华纺行稳致远的压舱石。

华纺最早走出去是在1990年。从时间上说,华纺绝对算得上滨州企业出海的“先行者”和“拓荒者”。

20世纪80年代,我国由计划经济向市场经济转变,大批纺织企业投入到生产运营当中,生产规模大幅提升,但当时国内没有形成一定的消费市场,导致产能严重过剩。在这种情况下,工厂急于寻找突破口,把目光聚焦到国外市场。

“当时我们有种观点:没有过剩的产品,只有过剩的市场;产品没找到客户,市场才有滞销,产品销售出去,必须做好市场定位。”盛守祥说,“当时华纺的前身滨州印染集团(下称‘滨印’)还没有获得自营进出口权。想要出口就需要借助外贸企业,通过地区进出口公司,我们接到了第一笔海外货单。就是在这种背景下,我们抓住机遇,积极应对挑战,通过差异化营销,进入国际市场。”

滨印出海的第一步,走得并不顺利。“最直观的感觉就是不适应,比如国外客户对产品质量要求高,更加注重商标和知识产权。”华纺股

份家纺分公司总经理成汝海说,“此外,外贸队伍不专业,也是限制我们发展的重要原因。”

“1995年,滨印拿到了自营进出口权,这时我们才由‘借船出海’变成‘驾船出海’。这一时期,我们的人员、设备、理念、产品逐渐向国际化靠拢,同时成立了经贸部,招引了一大批懂英语、专业素质强的大学生专门做进出口业务,海外业务发展进入快车道。”

1995年,滨印依靠自身努力,拥有资产3.32亿元,旗下有4个全资子公司、3个控股公司,年生产能力1.6亿米,产量、利润、利税三项指标位列全国同行业榜首,成就了当时闻名全国的“滨印现象”。

1998年,东南亚金融危机使国内出口严重受阻,但滨印却一枝独秀,出口量和金额稳中有升。为此,时任国务委员吴仪在全国外贸系统电视电话会议上特别表扬了滨州印染,称滨州印染集团在困难面前能主动找机遇,这种精神非常可贵。滨印的名气,在全国叫得更响了。

(下转第二版)



始建于1976年的华纺股份有限公司,已走过近五十载春秋。面对百年变局和世纪疫情相互交织、需求不足、成本上升等叠加影响,华纺跳出国内“红海”,搏击全球“蓝海”,在风浪中阔步前行,企业发展保持平稳态势。

牛刀初试,“滨印现象”名闻全国

疫情给全球经济带来深远影响,国际人流物流被严重阻断,全球贸易投资大幅下行,经济内生增长动能明显减弱。在全球经济一体化大背景下,很难有谁能独